

Unser Kunde

Du möchtest nicht bei null beginnen, sondern ein bestehendes Vertriebsgebiet mit langjährigen Kundenbeziehungen übernehmen und weiterentwickeln? Unser Auftraggeber zählt im Bereich Flüssiggas zu den etablierten Anbietern technischer Lösungen für Gewerbe-, Industrie- und Privatkunden. Zur Verstärkung des Außendienstteams suchen wir eine eigenständige und technisch interessierte Vertriebspersönlichkeit für Niederösterreich.

Technischer Vertrieb (w/m/d)

Niederösterreich I Home Office I Außendienst

Deine Aufgaben

- **Betreuung** und Ausbau bestehender **Kundenbeziehungen**
- Aktive Neukundenakquise im **Privat-, Gewerbe- und Industriekundenbereich**
- **Technische Beratung** bei individuellen Kundenanforderungen
- Erkennen von Potenzialen und **Entwicklung nachhaltiger Lösungen**
- Enge **Zusammenarbeit** mit dem Innendienst, der Sie im administrativen Tagesgeschäft unterstützt
- Laufende **Markt- und Wettbewerbsbeobachtung**

Dein Profil

- Abgeschlossene Ausbildung im Bereich **Installations- und Gebäudetechnik, HKLS oder vergleichbare** technische Ausbildung
- Idealerweise min. 2-3 Jahre **Berufserfahrung** im technischen Vertrieb
- **Technische Kompetenz** und Freude an der Kundenberatung, sowie gute Kommunikationsfähigkeit und ein bodenständiges Auftreten
- **Hohe Eigenmotivation** und selbstständige Arbeitsweise
- Gute regionale **Vernetzung in Niederösterreich** in der Installationsbranche

Darauf kannst du dich freuen

- Eigenverantwortliches Arbeiten mit großer **Gestaltungsfreiheit & flexibler Einteilung** Deines Arbeitsalltags
- **Kollegiales** und unkompliziertes Teamumfeld
- **Strukturierte Einschulung** durch erfahrene Kollegen und die Vertriebsleitung
- **Dienstwagen** auch zur privaten Nutzung
- Für diese Position ist ein Jahresbruttogehalt (Fixum) zwischen € 50.000-70.000 vorgesehen (KV Handel). Zusätzlich wird ein **Bonussystem** geboten.



Wertschätzung



Gestaltungsspielraum



attraktive Boni



Firmen-PKW

JETZT BEWERBEN

Kontakt

JOB HR

Kerstin Hanton
kerstin@job-hr.at



